La consultora Bond Loyalty nos proporciona el primer estudio sobre el impacto del COVID - 19 en el consumo y fidelización de nuestros clientes.



Disminución en el gasto

**49**%



Planea gastar menos dinero en los próximos 3 meses

# Cambiar hacía el gasto en línea



### **Shopping Online**

32% <sub>+1% pts.</sub>

Planea gastar más en línea en los próximos 3 meses



### Entrega de alimentos

28% pts.

Planea gastar más en alimentos entrega en los próximos 3 meses



### **Restaurant Delivery**

29%+6% pts.

Planea gastar más en restaurante entrega en los próximos 3 meses



Demanda de Pago sin contacto



Encuentra el pago sin contacto una buena altenativa para comprar en esta contingencia sanitaria

# Switchers y Categorías

Es más probable que los consumidores cambien de marcas preferidas en las siguientes categorías

Alimento

27%+4% pts.

Comida rápida a domicilio

24<sup>%</sup>

Alimento a domicilio

22<sup>%</sup>+5% pts

Restaurantes a domicilio

24% pts.

### Los planes de viaje serán interrumpidos por un período extendido

### Viaje aéreo

**24**% pts

Estaban considerando viajar en avión dentro de los Estados Unidos pero son ahora es poco probable que viaje en los próximos 12 meses

# Viajes por tierra

24<sup>4</sup>+5% pts

Estaban considerando el terreno viajar dentro de los EE. UU. pero ahora es poco probable que viajen en los próximos 12 meses

## Viajes aéreos internacionales



20% pts

estaban considerando viajes aéreos internacionales, pero ahora es poco probable que viajen en los próximos 12 meses